Tiesioginių pardavimų vadybininkas (-ė)

Darbo užduotys:
- Paslaugų pristatymą ir pardavimą privatiems klientams, jų namuose;
- Aktyvią naujų privačių klientų paiešką;
- Paslaugų pardavimą esamiems klientams telefonu.

Reikalavimai Tau:
- Pardavimai – sritis, kurioje jautiesi puikiai;
- Mėgsti bendrauti ir lengvai užmezgi pokalbį su įvairiausiais žmonėmis;
- Esi drąsus(-i) ir pasitiki savimi;
- Esi ambicinga, į rezultatą orientuota asmenybė;
- Rusų kalbos žinios - didelis privalumas!

Mes Tau siūlome:
- Galimybę užsidirbti neribojant savęs;
- Puikias mokymosi ir tobulėjimo sąlygas;
- Teisę aktyviai prisidėti prie įmonės veiklos tobulinimo ir įgyvendinti savo idėjas;
- Papildomų naudų: sveikatos draudimas, įvairios nuolaidos bei kompensacijos, konkursai ir vakarėliai;
- Tai, ką mūsų darbuotojai vertina labiausiai – neformalią darbo aplinką, nemonotonišką ir dinamišką darbą bei įdomų įmonės kultūrinį gyvenimą.

Darbo vieta: Vilniuje arba Kaune
Susidomėjai?
Paskubėk ir atsiųsk savo CV!

cgates
visada kažkas naujo