

Telemarketingo vadybininkas (-ė) Vilniuje

Darbo užduotys:

- Išeinančių skambučių vykdymas;
- Aktyvus paslaugų pardavimas esamiems klientams, sutarčių sudarymas;
- Ryšių palaikymas su esamais klientais, jų konsultavimas;
- Esamų klientų poreikių analizės rengimas;
- Nustatytų pardavimo tikslų siekimas.

Reikalavimai Tau:

- Turi aktyvių pardavimų (telemarketingo) patirties;
- Keli sau ambicingus tikslus ir gebi juos pasiekti;
- Bendraudamas (-a) pasikrauni energijos;
- Esi orientuotas (-a) į rezultatą;
- Esi savarankiškas (-a) ir moki planuoti savo laiką;
- Gali bendrauti rusų kalba.

Mes Tau siūlome:

- Užsidirbti neribojant savęs ir gauti priedą už pasiektus rezultatus;
- Būti šaunios komandos dalimi, dalintis idėjomis ir siekti karjeros;
- Ugdyti savo kompetencijas ir tobulėti palaikančioje aplinkoje;
- Turėti tai, ką vertina mūsų darbuotojai – neformalią darbo aplinką, nemonotonišką ir dinamišką darbą.

Susidomėjai?

Paskubėk ir atsiųsk savo CV!